



Foto: Twan Wiermans

Een fiere en tevreden familie Horten-Derwa.

### Ervaring met nieuwe biggenvoeders

In het landelijke Haspengouwse Millen (Riemst) baten Patrick en Rika Horten-Derwa sinds 1994 een gesloten varkensbedrijf uit. Daarnaast is er ook nog een tak akkerbouw. Hun zoon Sander stapte in 2017 mee in het bedrijf en het bedrijf breidde uit naar 300 zeugen en afmesten. Sinds afgelopen zomer is de familie Horten-Derwa ook gestart met de hoeveverkoop van zelfgekweekt varkensvlees.

De familie Horten-Derwa probeert al jaren het gebruik van antibiotica tot een absoluut minimum te beperken. Daarnaast moeten de biggen ook goed blijven presteren: ze moeten voldoende groeien en er mag natuurlijk weinig uitval zijn. Het zal je dan ook niet verbazen dat zij vandaag hun biggen voederen met de vernieuwde BIGGISPEEN BALANS en BIGGISTART BALANS. "Goede technische prestaties combineren met weinig of geen antibiotica is een hele uitdaging, het hele jaar lang", aldus Patrick Horten. "We leggen erg de focus op een goede voeropname van de biggen in de kraamstal. In de biggenbatterij maken we de voederovergangen altijd zo geleidelijk mogelijk en spelen we graag kort op de bal. Dit kost wel wat tijd en moeite, maar we zijn er zeker van dat het loont."

Op dit bedrijf wordt ook al een hele tijd het drinkwater aangezuurd. Sinds kort gebruiken ze Agrocid Super™ Complete van Agro Logic. "Zonder zuur lukt het ook wel, maar het gaat gewoon beter met aangezuurd drinkwater. De biggen zien er dan beter uit. Volgens mij komt dit door de betere smaak van het drinkwater en door het boterzuur dat de darmontwikkeling ondersteunt" zo zegt Patrick.



JORDI LEMMENS  
PRODUCT MANAGER  
VARKENS



BVBA Jan Anthonissen zorgt voor het aanleveren van het voeder bij Sonja en Luc Adriaensen.

# INTER VIEWS met klanten



STEVEN BAX  
TECHNISCH-COM-  
MERCIEEL VERANT-  
WOORDELIJKE  
VARKENS

### Een nieuwe klant vertelt ...

Luc Adriaensen en Sonja Jansen uit Merksplas baten een gesloten bedrijf uit van 200 zeugen en zijn sinds vorig jaar tevreden klanten van AVEVE Veevoeding. Het contact met de commercieel verantwoordelijke varkens en de zaakvoerder is er al lange tijd. Begin 2017 werd dit concreter toen Luc en Sonja beslisten om de zeugen met AVEVE-voeders te voederen. Bij de vorige leverancier waren ze niet helemaal tevreden. Na een check op het bedrijf werden de juiste voeders gekozen om de optimale prestaties te bereiken. Voor hun zeugengenetica was een celstofrijk drachtvoeder en een rijke lacto de beste keuze: nr. 9075 (Ferti) en nr. 9083 (Lactomax).

Een jaar later waren de resultaten effectief verbeterd. Mooie aantallen biggen worden nu wekelijks gespeend. Tijd om ook eens een proefje bij de vleesvarkens te doen. Een groep all-in-all-out opvolgen geeft immers resultaten die nooit liegen. Met een gesplitste voormestfase (nr. 9061 - nr. 9041) en een standaard afmestvoeder (nr. 9042) werd een mooi resultaat behaald, ondanks de warme zomermaanden. Reden genoeg om vandaag volledig bij AVEVE Veevoeding klant te zijn voor zeugen, biggen en vleesvarkens.

Ook het rundveevoeder wordt sinds vorig jaar bij AVEVE afgenomen, zodat zaakvoerder Mertens-Matthé ook hier zijn gewaardeerde service kan aanbieden.

Veel succes!